

Unser Auftraggeber ist ein hochmodernes, bundesweit bekanntes mittelständiges Familienunternehmen mit Sitz in Baden-Württemberg, das Flachglas verarbeitet und veredelt. Das Unternehmen steht für höchste Qualität und Verlässlichkeit. Ca. 400 hochmotivierte und gut ausgebildete Mitarbeiter sichern den nachhaltigen Erfolg des Unternehmens.

Im Zuge der Erweiterung des Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt den

Gebietsleiter Vertrieb (m/w) für Saarland/Rheinland-Pfalz/Hessen mit Home-Office

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Vertrieb in der Region Saarland/Rheinland-Pfalz/Hessen im glasverarbeitenden Gewerbe, der Industrie sowie im Objektgeschäft
- Kunden eigenverantwortlich betreuen
- Kundenbeziehungen ausbauen und weiterentwickeln
- Strategischer Aus- und Aufbau neuer Absatzfelder
- Technische Kundenbetreuung bei spezifischen Anforderungen zu Glasanwendungslösungen
- Vertriebsideen entwickeln, einbringen und umsetzen

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung
- Fachkenntnisse im Glas-, Fenster- und/oder Fassadenbau
- Vorzugsweise Vertriebserfahrung in der Glasbranche oder vertriebsnahe Tätigkeit im Fenster-, Fassaden- oder Metallbau
- Nachweisbare Vertriebserfolge
- Hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Souveränität im persönlichen Auftritt
- Beratungskompetenz und Hands-on-Orientierung

Ihre Chancen

- Ansprechende und herausfordernde Tätigkeit in einem gesunden, wachstumsstarken Unternehmen
- Leistungsgerechte, der Verantwortung und dem Erfolg entsprechende Vergütung
- Dienstfahrzeug, das auch zur Privatnutzung zur Verfügung steht

Sie suchen nach einer entwicklungsfähigen Position, die Ihnen Perspektiven für Ihre berufliche Entwicklung bietet? Dann nutzen Sie Ihre Chance. Unser Auftraggeber fördert auch Nachwuchskräfte intensiv.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, rufen Sie uns an. Norbert Wimmelmeier erreichen Sie unter der Nr. (01 72) 6 00 71 82 – auch abends und am Wochenende. Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.

